



Consecuencias económicas del Covid 19 sobre el aparato productivo

Economic consequences of Covid 19 on the productive apparatus

Consequências econômicas da Covid 19 no aparelho produtivo

Carolina Jennifer Molina-Villacís ^I

carolina.molinav@ug.edu.ec

<https://orcid.org/0000-0002-7241-8882>

José Luís Romero-Villagrán ^{II}

jose.romerov@ug.edu.ec

<https://orcid.org/0000-0002-0593-3905>

Nicida Geoconda Cevallos-Figueroa ^{III}

yokycevas_13@hotmail.com

<https://orcid.org/0000-0002-6643-6777>

Correspondencia: carolina.molinav@ug.edu.ec

Ciencias económicas y administrativas

Artículo de investigación

***Recibido:** 05 de julio de 2020 ***Aceptado:** 20 de agosto 2020 *** Publicado:** 01 de septiembre de 2020

- I. Magíster en Economía y Dirección de Empresas, Ingeniera en Gestión Empresarial Internacional, Universidad Estatal de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador.
- II. Magíster en Docencia y Gerencia en Educación Superior, Ingeniero Comercial, Universidad Estatal de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador.
- III. Investigador Independiente, Guayaquil, Ecuador.

Resumen

Las consecuencias económicas de la pandemia debido a la cuarentena y el aislamiento social son importantes, la disminución del aparato productivo en sectores no esenciales es evidente, lo que conlleva a un decrecimiento del PIB y por efecto domino, desempleo y quiebre de empresas. La metodología de la investigación es de tipo revisión bibliográfica. Las conclusiones sobre los materiales revisados para la elaboración de esta investigación, confirman un descenso en la producción del sector manufacturero, el sector transporte donde más gravemente está afectado es el aéreo, por supuesto que así como hay consecuencias negativas también las hay positivas los sectores económicos ligados a la salud y la alimentación, han tenido más bien un reporte en la demanda de sus servicios. Para américa latina y el caribe los escenarios son más complicados que en Europa y los estados Unidos, ya que la desigualdad en la región es más marcada y los sistemas financieros y económicos son débiles.

Palabras Claves: producción; economía; covid; PIB; descenso.

Abstract

The economic consequences of the pandemic due to quarantine and social isolation are important, the decrease in the productive apparatus in non-essential sectors is evident, which leads to a decrease in GDP and, by domination effect, unemployment and business failure. The research methodology is of a bibliographic review type. The conclusions on the materials reviewed for the preparation of this investigation confirm a decrease in the production of the manufacturing sector, the transport sector where it is most seriously affected is the air, of course, as there are negative consequences, there are also positive economic sectors linked to health and nutrition, they have had rather a report on the demand for their services. For Latin America and the Caribbean, the scenarios are more complicated than in Europe and the United States, since inequality in the region is more marked and the financial and economic systems are weak.

Keywords: production; economy; covid; GDP; decline.

Resumo

As consequências económicas da pandemia devido à quarentena e ao isolamento social são importantes, é evidente a diminuição do aparelho produtivo em sectores não essenciais, o que conduz à diminuição do PIB e, por efeito de dominação, ao desemprego e falência empresarial. A metodologia da pesquisa é do tipo revisão bibliográfica. As conclusões sobre os materiais revistos para a preparação desta investigação confirmam um decréscimo na produção do sector

da indústria transformadora, o sector dos transportes onde é mais gravemente afectado é o ar, claro que, como existem consequências negativas, existem também sectores económicos positivos ligados à saúde e nutrição, eles têm um relatório bastante sobre a demanda por seus serviços. Para a América Latina e o Caribe, os cenários são mais complicados do que na Europa e nos Estados Unidos, uma vez que a desigualdade na região é mais acentuada e os sistemas financeiro e econômico são fracos.

Palavras-chave: Produção; economia; covid; PIB; declínio.

Introducción

Desde hace cuatro meses el mundo cambió de forma radical en materia económica. Si bien el impacto real por el COVID-19 aún se desconoce, según el Fondo Monetario Internacional la recesión económica en el mundo no se hará esperar y se estima que sea la peor en 90 años superando lo sucedido entre 2008-2009 a causa de la crisis financiera. De la misma forma, según la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos, OECD, por sus siglas en inglés, se espera que el virus generé un impacto superior a los 0,3 puntos porcentuales en cada una de las economías del mundo afectando de forma negativa el pronóstico inicial para 2020 (Castro, 2020).

Previsiblemente el impacto de esta crisis será inédito. La necesaria contención del contagio está llevando a Gobiernos en todo el mundo a adoptar medidas extraordinarias y sin precedentes que afectan a las libertades individuales y que tienen un efecto devastador sobre la actividad económica. Y ese efecto se propaga globalmente a gran velocidad, dado el alto grado de interrelación de nuestras economías a través de importantes flujos de capitales, bienes y servicios. La interrupción brusca que se está produciendo en los flujos económicos tiene consecuencias sobre todo el mundo. Los gobiernos nacionales están adoptando medidas para minimizar el coste en sus países. Pero no es suficiente. Se hace esencial, además, coordinar la adopción de medidas a nivel global para frenar la epidemia tanto sanitaria como económica. En lo económico, se trata de preservar, en lo posible, el comercio internacional y la estabilidad financiera (Valle, 2020).

Resulta evidente que los efectos de esta crisis del coronavirus se trasladan rápidamente al mercado de trabajo aumentando el desempleo en prácticamente todos los sectores de la economía. Esta situación que se verá agravada por una menor demanda de nuestros productos en el extranjero, una disminución casi total del turismo y una menor demanda interna. Es muy probable que el desempleo llegue a cifras alrededor del 20-22% y desde luego la pobreza y la

pobreza extrema aumentará en proporciones similares. Por otra parte, un problema adicional es que la reinsertión de estas personas desempleadas será relativamente lenta, porque la recuperación será paulatina (Sáenz-Segura, y otros, 2020).

Desde el punto de vista económico, el virus, junto con las medidas de contención que se han adoptado frente a él, se asimilan a un shock de oferta que reduce drásticamente la capacidad productiva de manera transitoria –en base a las hipótesis anteriormente expuestas–. Este shock se traduce en una reducción de los suministros necesarios para la producción, con especial incidencia en los sectores industriales más integrados en las cadenas de valor globales. Otros factores que paralizan la actividad son el confinamiento de buena parte de la mano de obra disponible, que no puede teletrabajar o desplazarse, y el cierre que se ha decretado de los establecimientos que operan de cara al público, salvo aquellos que suministran alimentos, bienes de primera necesidad, productos farmacéuticos y sanidad. Estos efectos de oferta afectan especialmente a buena parte de la industria, la construcción, el comercio, la hostelería, la restauración y el sector del ocio y de la cultura. El virus también debilita la demanda. En primer lugar, porque una de las principales vías de transmisión de la crisis sanitaria será el consumo, que sufrirá caídas muy acusadas en los meses de marzo y abril (Torres & Fernández, 2020).

Metodología

Para llegar al desarrollo de esta investigación el apoyo fundamental ha sido por medios electrónicos como páginas web en donde se han conseguido artículos científicos, páginas de investigación, revistas, entre otros. Donde diferentes autores ya han tocado el tema de la incidencia para el sector productivo sea cual sea de la pandemia por el Covid 19, es por esta razón que la metodología de la investigación es de tipo revisión bibliográfica.

Resultados

América latina y el caribe

La gran mayoría de las empresas de la región han registrado importantes caídas de sus ingresos y presentan dificultades para mantener sus actividades: tienen serios problemas para cumplir con sus obligaciones salariales y financieras, y dificultades para acceder a financiamiento para capital de trabajo.

Hasta la primera semana de junio de 2020, información recopilada por las cámaras empresariales resaltaba que:

En Colombia, el 96% de las empresas tuvieron una caída en sus ventas (el 75% registró una disminución superior al 50%); el 82% de las empresas formales podrían subsistir solo entre uno y dos meses con sus propios recursos.

En el Brasil, el 76% de las empresas industriales redujeron o paralizaron su producción y el 55% ha tenido dificultades para acceder a crédito para capital de trabajo

En la Argentina, el 44% de las empresas industriales no tenían liquidez para pagar el 50% de los salarios de abril (un 12,3% no pudo pagar la nómina); el 38% no pudo pagar servicios públicos; el 48% no pudo pagar a sus proveedores, y el 57% no pagó los impuestos.

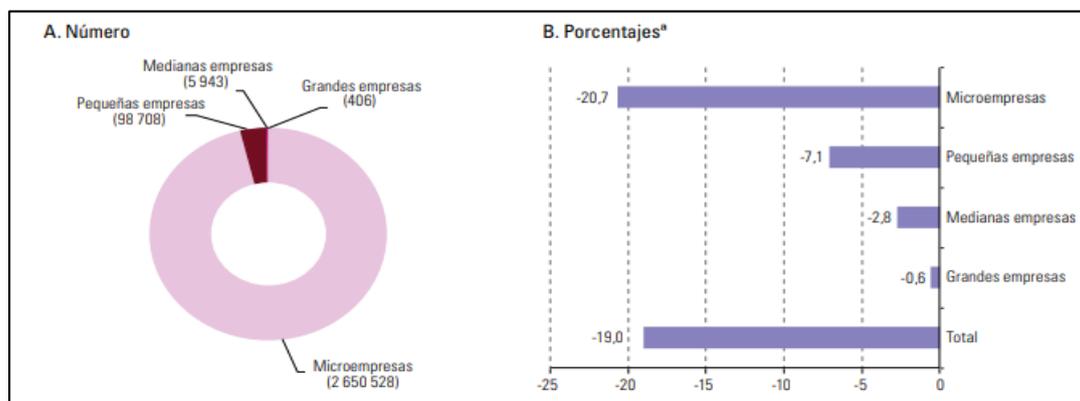
En Chile, el 37,5% de las empresas redujeron su personal entre abril y mayo, y el 44% de las empresas están en un estado financiero malo o crítico, cifra que aumenta al 51% entre las microempresas.

En el Uruguay, el 59,4% de las empresas de comercio y servicios han enviado a sus empleados al seguro de desempleo, y destacan entre ellas las empresas de alojamiento y servicios de comida (81,5%). Entre las empresas que enviaron empleados al seguro de desempleo, el 41,2% envió a más del 75% de la planilla.

En Panamá, los sectores que registraron las mayores caídas de sus ingresos fueron los de hoteles (-99,4%), construcción (-86,4%), restaurantes (-85,0%), comercio al por menor (-83,8%) y servicios turísticos (-78,7%).

En Centroamérica, el 50% de las empresas necesitarían entre cuatro y nueve meses para recuperar el nivel de facturación previo a la crisis. Esta situación se agrava entre las microempresas, que necesitarían un período que va de siete meses a más de un año para lograr este objetivo (CEPAL, 2020).

Imagen 1. América Latina y el Caribe (27 países): empresas que podrían cerrar como consecuencia de la crisis, según sector



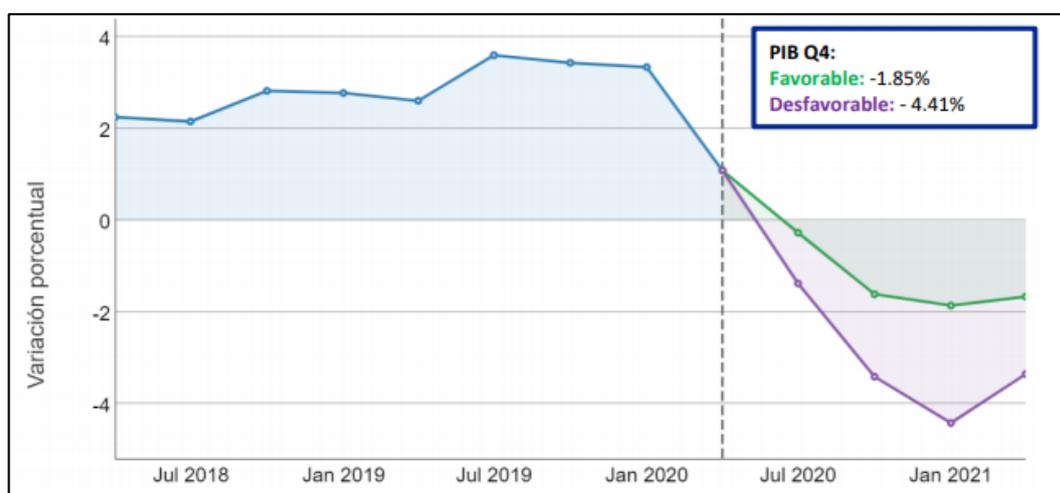
Fuente: (CEPAL, 2020).

España

El Instituto Nacional de Estadística (INE) de España informó que la producción industrial durante el pasado abril cayó un 33.6 por ciento en comparación con el mismo mes en 2019. Este constituye el mayor descenso de un año a otro desde 1976. Según la información del INE, los renglones más afectados son la fabricación de vehículos, la confección de prendas de vestir, la industria del cuero y calzado y la fabricación de muebles (telesurtv, 2020).

Colombia

Imagen 2. Variación PIB Colombia



Fuente: (KPMG, 2020)

- El PIB del segundo y tercer trimestre de 2020, se verá afectado negativamente principalmente por la caída de las exportaciones y una disminución de la inversión empresarial y del consumo.
- Actualmente, las empresas y los hogares están reduciendo los viajes, gastos e incluso nómina, aunque el Gobierno ha creado medidas que evitan el despido de trabajadores.
- Suponiendo que no haya resurgimiento del virus, nuestro modelo sugiere que la mayoría de las áreas de la economía se recuperarán por completo en el primer trimestre de 2021.
- Se prevé que la economía colombiana se contraerá 3% en 2020 por el impacto de la pandemia de COVID-19. • El PIB Q1 2020 se registró en 1.1.% (KPMG, 2020).

Crisis de la aviación

Cifras recogidas por el CCSA evidencian que alrededor del 90 por ciento de la flota “siendo castigada y la demanda de viajes llega casi a cero”. De acuerdo con la Organización de Aviación Civil Internacional (OACI), al declararse pandemia al nuevo coronavirus en marzo pasado, el 38 por ciento de la capacidad de los asientos se redujeron en el mundo en comparación con el mismo período de 2019. Mientras, los números de pasajeros cayeron un 54 por ciento o 198 millones. Los datos del CCSA refieren que en Asia/Pacífico se registró la mayor caída en el número de pasajeros en 85 millones, seguido de Europa y América del Norte, por 50 y 35 millones, respectivamente (TelesurTV, 2020).

América Latina y el Caribe

En tanto, el valor de las exportaciones de la región caería cerca de 15%. Los mayores impactos se darían en los países de América del Sur, que se especializan en la exportación de bienes primarios y, por lo tanto, son más vulnerables a la disminución de sus precios. Por su parte, el valor de las exportaciones de Centroamérica, el Caribe y México sufrirá el impacto de la desaceleración de la economía de los Estados Unidos. México además se verá golpeado por la caída del precio del petróleo (CEPAL, 2020).

Las proyecciones también anticipan un importante deterioro de los indicadores laborales en 2020. La tasa de desempleo se ubicaría en torno a 11,5%, un aumento de 3,4 puntos porcentuales respecto al nivel de 2019 (8,1%). De esta forma, el número de desempleados de la región llegaría a 37,7 millones. Asimismo, la elevada participación de las pequeñas y medianas empresas (pymes) en la creación del empleo (más del 50% del empleo formal) aumenta los impactos negativos, pues este sector ha sido duramente afectado por la crisis, mientras que la desigualdad de género se acentuará con medidas como el cierre de las escuelas, el aislamiento social y el aumento de personas enfermas, pues aumentará la sobrecarga de trabajo no remunerado de las mujeres (CEPAL, 2020).

La crisis productiva traerá cambios que persistirán más allá de la pandemia sanitaria, explica el reporte. Se necesitará mayor resiliencia en las redes de producción diversificando proveedores en términos de países y empresas, privilegiando ubicaciones más cercanas a los mercados finales de consumo (nearshoring) y relocalizando procesos productivos y tecnológicos estratégicos (reshoring). Las empresas ya están adecuando su funcionamiento interno a las medidas de distanciamiento social, acelerando la tendencia a la automatización y digitalización, y se aprecia una agudización en la fragilidad del multilateralismo. La CEPAL agrega que no se

revertirá la globalización, pero sí habrá una economía mundial más regionalizada en torno a tres polos: Europa, América del Norte y Asia oriental (CEPAL, 2020).

Mientras tanto la ONU acerca de Latinoamérica y el caribe argumentan que “En cuanto a la actividad manufacturera, COVID-19 amenaza con profundizar el rezago de América Latina y el Caribe frente a otras regiones; en particular, debido a la sensible contracción en México, Brasil y Argentina, las economías industriales más competitivas de la región. Datos de la ONUDI sobre producción a marzo de 2020 indican una contracción del 4,8% por ciento en México y del 9,9% en Brasil, ambas cifras comparadas con el mes anterior. En términos anuales, las caídas serían del 6,4% y 9,1%, respectivamente. En Argentina en tanto, la actividad manufacturera registró un desplome del 19,2% tan solo en marzo de 2020. La evidencia disponible sugiere diferencias en los niveles de afectación entre industrias y entre países de la región. Sin embargo, las industrias relacionadas con vehículos automotores, productos del cuero, vestido y confección, otros minerales no metálicos y textiles muestran las mayores contracciones respecto a diciembre de 2019, y en términos anualizados respecto a marzo de 2020 (ONU, 2020).

Conclusiones

El impacto de la pandemia sobre los sectores productivos, son positivos para el sector salud y de alimentación, ya que no han tenido que parar, la alimentación es obvio que tiene que seguir produciendo, y el sector salud, la demanda de artículos como mascarillas, guantes, gel antibacterial, vestimenta de seguridad y medicinas han ido aumentando. Negativa para sectores como el transporte y manufacturero de sectores no esenciales como el cuero, calzado, entre otros.

Hay que destacar que al haber una baja en la producción, esto afecta al sector laboral, ya que no todos los sectores pueden trabajar a distancia, en ese caso, el desempleo aumentara y muchas empresas no podrán aguantar el cese de operaciones por mucho tiempo, lo que inevitablemente las llevara a la quiebra.

Referencias

1. Castro, L. E. (2020). Medidas económicas adoptadas por el Gobierno Nacional para contrarrestar el impacto del COVID-19. *Boletín El Palmicultor*, 18-20.

2. CEPAL. (21 de 04 de 2020). Obtenido de <https://www.cepal.org/es/comunicados/pandemia-covid-19-llevara-la-mayor-contraccion-la-actividad-economica-la-historia-la>
3. CEPAL, N. (2020). *Sectores y empresas frente al COVID-19: emergencia y reactivación*.
4. KPMG. (2020). *Impactos económicos y financieros del COVID 19 Edición 9*. Bogotá.
5. ONU. (24 de 06 de 2020). Obtenido de <https://news.un.org/es/story/2020/06/1476442>
6. Sáenz-Segura, F., Orozco-Barrantes, J., Vargas Alfaro, L., Otoyá Chavarría, M., Moreno Díaz, M., Ruíz Mejías, K., & Díaz Porras, R. (2020). *Medidas de política económica para Costa Rica ante la crisis mundial del COVID-19*.
7. telesurtv. (05 de 06 de 2020). Obtenido de <https://www.telesurtv.net/news/produccion-industrial-espana-cae-coronavirus-20200605-0029.html>
8. Telesurtv. (09 de 06 de 2020). Obtenido de <https://www.telesurtv.net/news/coronavirus-impacto-algunos-sectores-economia-mundial-20200608-0071.html>
9. Torres, R., & Fernández, M. (2020). La política económica española y el COVID-19. *Funcas, Cuadernos de Información Económica*(275).
10. Valle, E. (2020). La reacción de la Unión Europea ante el COVID–19. *FEDEA*.

©2020 por los autores. Este artículo es de acceso abierto y distribuido según los términos y condiciones de la licencia Creative Commons Atribución-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional (CC BY-NC-SA 4.0) (<https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/>).